

商工団体様の事業実践をお手伝いするための

平成22年度のご提案

Proposal of 2010 project. by Staff of the President

Contents

1、中小企業が取組める成長戦略

(市場の縮小と管理レベルの改善に限界を感じておられませんか…?)

2、経営診断のご提案

(自社の方向性を決めるには自社の力の分析が大事です)

3、研修事業のご提案



株式会社 社長室

Staff of the President

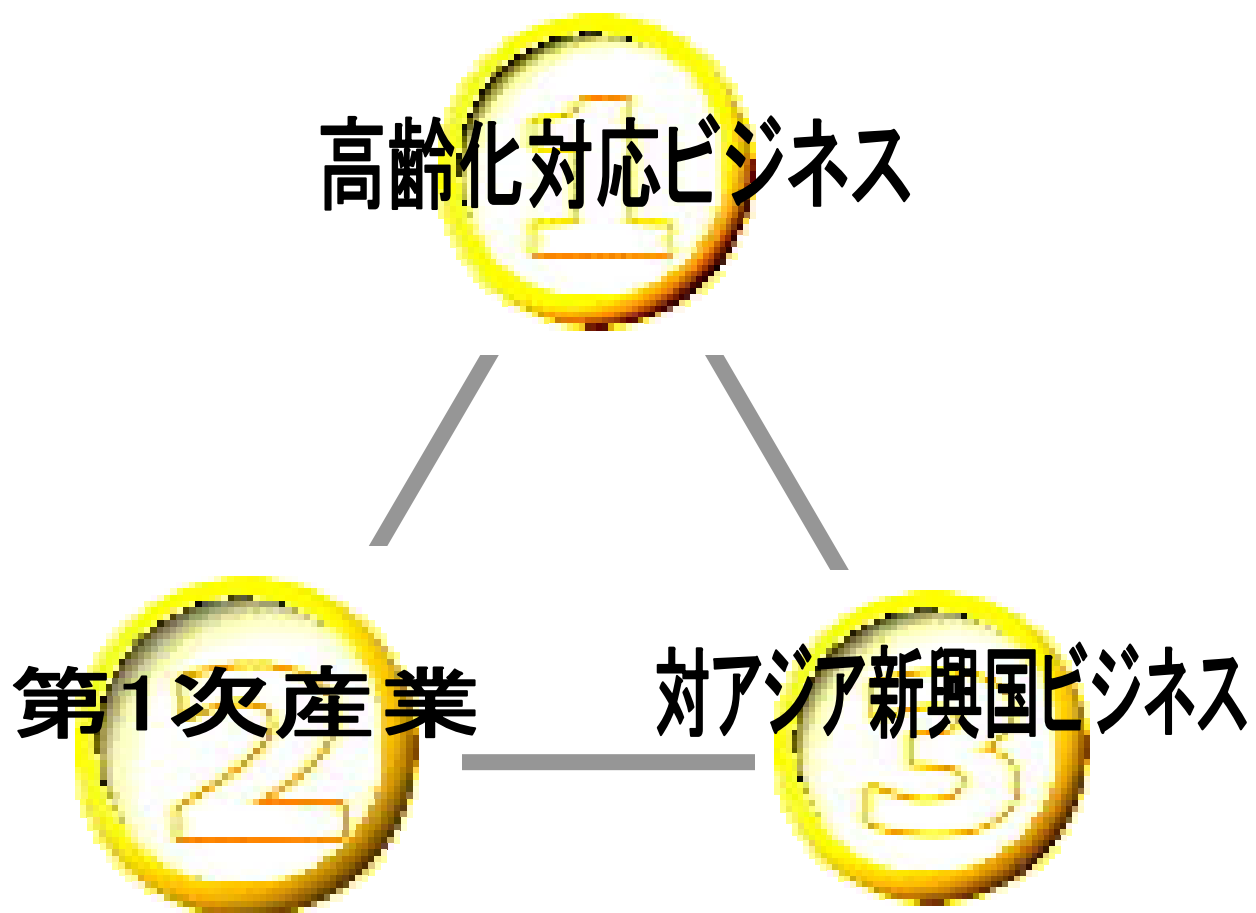
株式会社社長室

検索

1、 中小企業が取組める成長戦略

経営の要諦は“成長市場と関わること”と言われます。

私共が注目する成長市場は、この3つです。



①高齢化対応ビジネス

②第1次産業

の状況と参入のための諸知識を得てもらうための

新分野進出・経営革新セミナー

をご提案致します。

《セミナー概略》

- ※ 市場規模と市場成長の推移
- ※ 事業固有の特徴・事情、参入障壁
- ※ 参入事例
- ※ 中小企業が参入する場合のポイント

2、 経営診断のご提案

昨日と同じことしていたら業績が下がる・・・これが現在の経営環境です

経営管理のレベルを向上させれば何とかなるのか

それとも新しい分野に取り組むべきなのか

自社の現状にあった取り組みをするにはどうすればいいのか

ヒントは経営診断から生まれます。

是非会員企業様にご提案下さいませ

《 経営診断の概要 》

事業構造の診断・・・販売先、販売内容（商品構成）

財務診断・・・収益性とCF・借入返済のバランス

組織力診断・・・売る力、商品・サービスを提供する力

※管理レベル向上による収益改善の可能性

※新分野取り組み時の方向性、方法論

等をアドバイス致します

※専門家・アドバイザー派遣制度の活用もご検討下さいませ

3、 研修事業のご提案

年間の研修事業においてご活用下さいませ
(パンフレットの見本を添付しております)

目先の資金が行き詰れば、新分野進出もヘチマもなし！！

資金管理セミナー

“経営”がわからなかったら打つ手なし！

経営“見える化”講座

あなたの会社は戦う集団ですか？

強い社員づくり研修会

お金に使われず お金を上手く管理するための

資金管理セミナーのご案内

参加対象：地元中小企業の経営者・役員の皆様、管理職の方

<セミナー内容> (明日からの資金管理・資金調達に役立てて頂けます。)

先を見通す資金管理	目先の入金や支払のみでなく、中期的な資金繰り組立て方法について
売上目標と費用予算	先々の資金繰りに必要な経営管理のポイントはココ
営業収支の黒字化を図ろう	入金と出金を、営業収支、財務収支に分けて考えます。
財務面から見た資金調達	① 通常の資金調達…金融機関からの資金支援 (現在の緊急経済対策資金についてもご説明) ② 貸借対照表の左側から資金調達 (通常 資金の調達は貸借対照表の右側です)
個別相談 (研修参加者は無料)	セミナー会場ではご質問しづらい内容もご遠慮なく。

<開催要項>

開催日時：H22 年

会場：〇〇商工会議所

講師：(株)社長室 〇〇〇〇

参加費用：

持参物：電卓またはノート PC

お申込方法：下記申込書を FAX にて
お問合せ先：

(株)社長室 概要 及び 講師略歴

株式会社 社長室は、山陰・山口・広島にて
地元中小企業様の経営をご支援しております。

講師紹介・・・〇〇〇〇

詳細は HP にて…

株式会社社長室

検索

.....お申込書 (FAX 送付先：*****).....

御社名		ご住所	
代表者名		TEL / FAX	/
参加予定の方 (お役職)	()	()	()

経営が見えれば経営が変わる！！！！

経営 “見える化” 講座

のご案内

あなたは “経営” を説明できますか？

講座内容

- ☐ 経営戦略って何？ 変わるもの？ 変わらないもの？
- ☐ 経営方針って何？ どう表現するの？
- ☐ 経営管理って何？ 何を管理するの？ そもそも管理って？

- ・ 経営を俯瞰してみる・・・戦略と管理
・・・経営の枠組みがよくわかる2大ポイントです
- ・ 皆さんの商売分野は成長分野ですか？
・・・商売分野（マーケット）を
「顧客」と「商品」の切り口で分析
- ・ 経営管理の改善で業績向上
・・・営業力強化や原価低減はこちらの分野です
- ・ 今後の経営はいかに！
・・・戦略的対応と管理レベルの改善、
自社に必要な対応を考えます

<開催要項>

開催日時：H22 年 ＊ ＊ ＊ ＊
会場：〇〇商工会議所
講師：(株)社長室 〇〇〇〇
参加費用：
お申込方法：下記申込書を FAX にて
お問合せ先：

(株)社長室 概要 及び 講師略歴

株式会社 社長室は、山陰・山口・広島にて
地元中小企業様の経営をご支援しております。

講師紹介・・・〇〇〇〇

詳細は HP にて…

株式会社社長室

検索

..... お申込書（FAX 送付先：*****）

御社名		ご住所	
代表者名		TEL／FAX	／
参加予定の方 (お役職)	()	()	()

経営者の皆様へ（社員向け研修会のご案内）

あなたの会社の社員は“強い社員”ですか？

どんな時代でも生き残れる

強い社員づくり研修会

のご案内

強い社員をつくるための研修カリキュラム

あなたは会社のことが わかっていますか？	・ 会社はカネでまわってる…損益と資金を掴もう！ ・ 会社はヒトでまわってる…組織論を理解しよう！
あなたは世の中のことが わかっていますか？	・ 世の中で価値ある会社のみが生き残る！ ・ 世界は変化する！ 先を読もう！
あなたには 目標がありますか！	・ 目標…それは自分を支えてくれるもの ・ 自分の人生を自分でつくろう！

受講いただける方・・・

- ※強い社員をつくりたい経営者の方
- ※強くありたい管理職の方
- ※強くなって欲しい社員の方

<開催要項>

開催日時：H22 年

会場：〇〇商工会議所

講師：(株)社長室 〇〇〇〇

参加費用：

持参物：電卓またはノート PC

お申込方法：下記申込書を FAX にて
お問合せ先：

(株)社長室 概要 及び 講師略歴

株式会社 社長室は、山陰・山口・広島にて
地元中小企業様の経営をご支援しております。

講師紹介・・・〇〇〇〇

詳細は HP にて…

株式会社社長室

検索

・・・お申込書（FAX 送付先：***** 0120-123-123）・・・

御社名		ご住所	
代表者名		TEL／FAX	／
参加予定の方 (お役職)	()	()	()